

PROFI Handel

Das Warenwirtschaftssystem für Ihren Teilegroßhandel

Mit dem leistungsstarken Softwaresystem können Sie professionell und einfach alle benötigten Funktionen rund um den KFZ-Teilehandel bedienen. PROFI Handel bietet Ihnen den vollen Umfang vom Angebot bis zur Rechnung - praxisgerecht und auf die Bedürfnisse Ihrer Branche zugeschnitten. Die Lieferkette vom Kunden bis zum Lieferanten ist voll integriert, bei entsprechender Anbindung an Ihre Lieferanten können Sie online Verfügbarkeiten und Preise prüfen und direkt Ihre Bestellung absetzen.



Die ganze Büroarbeit.
Ein super Job für PROFI.

Kunden- und Lieferantenverwaltung

In den Programmteilen Kunden und Lieferanten erfassen und bearbeiten Sie auf unterschiedlichen Registerkarten bequem alle relevanten Stammdaten, wie Adresse, Ansprechpartner, Telefonnummer, E-Mail Adresse, Kontodaten und vieles mehr. Mit der Historie-Funktion haben Sie sofort einen Überblick über alle erstellten Kundenbelege. Die automatische Fakturierung ermöglicht Ihnen an definierten Rechnungstagen automatisiert die jeweiligen Rechnungen für die Kunden erstellen zu lassen. Über die TecCom-Schnittstelle können Sie Bestandsanfragen direkt an den jeweiligen Hersteller senden.

Verkauf

In dem Modul Verkauf wird der komplette Prozess von Angebot bis zur Rechnung übersichtlich abgebildet. Bei der Belegerstellung können Sie die Artikel aus Teilekatalogen, dem Lager oder aus einem Preiskatalog in den Beleg übernehmen. Mit der Schnellerfassung ist es zudem möglich mit einem Scanner die EAN-Nummern zu scannen.

Zusätzlich unterstützen Sie die Sammelfunktion, die Rückstandsverwaltung und der Pauschalrabatt bei der täglichen Arbeit.

Einkauf

Das komplette Bestellwesen und die Disposition wird in dem Modul Einkauf übersichtlich verwaltet. Dabei können die Positionen für die jeweiligen Belege aus dem Lager, aus einem Teilekatalog oder einem Preiskatalog übernommen werden.

Mit der automatischen Disposition z.B. über Min./Max-Bestände wird die optimale Lager- bzw. Bestellmenge ermittelt. Darüber hinaus unterstützt Sie der Pauschalrabatt und die Sammelfunktion bei der Arbeit mit den jeweiligen Lieferanten.

Fahrzeugverwaltung

Neben den KBA-Daten können u.a. HU-Datum, Ausstattungsmerkmale und Dokumente des Fahrzeugs hinterlegt werden. Alle erstellten Fahrzeugbelege werden in der Historie gespeichert.

Artikelverwaltung

Artikel können manuell, über eingelezene Lieferantenkataloge oder Teilekataloge angelegt werden. Mit der mehrstufigen Suchfunktion identifizieren Sie die Ersatzteile u.a. über Artikel-, Referenznummer oder Bezeichnung. Ebenso sind Funktionen für eine permanente Inventur und für eine Stichtagsinventur enthalten.

Auswertungen und Analysen

Mit den Auswertungsmöglichkeiten von PROFI erhalten Sie Statistiken, die Ihnen einen Überblick über Bestände, Kosten und Erträge geben. Die zum Lieferumfang gehörenden Auswertungen können um eigene Listen und Statistiken erweitert werden.

Basislizenz Handel

Kunden	Lieferanten	Lager
Konditionen	Einkauf	Buchhaltung
Verkauf	Fahrzeuge	Auswertung



DIE PASSENDE LÖSUNG

- Mehrfilialfähigkeit
- Integration der gesamten Lieferkette
- Transparente Prozessabbildung
- Erweiterbar durch modularen Aufbau
- Lieferantenunabhängig
- Lokale Datenbanken
- Umfangreiche Dispositionsunterstützung
- Massendatenerfassung
- Rückstandsverwaltung

Buchhaltung

Das Modul Buchhaltung hilft Ihnen, Ihre offenen Posten von Kunden bzw. Lieferanten zu verwalten und Ihr Mahnwesen abzuwickeln. Über die FiBu-Schnittstellen für Lexware bzw. DATEV können Sie Ihre Daten erstellen und elektronisch an Ihren Steuerberater übergeben. Zusätzlich steht Ihnen eine Kassenbuchverwaltung zur Verfügung, in der alle durchgeführten Ein- und Auszahlungen aufgelistet werden. Des Weiteren können verschiedene Kostenstellen gepflegt werden.

Konditionen

Eine individuelle Preisgestaltung für Kunden ist über die Funktion Konditionen möglich.

Diese umfasst die Anlage von Kunden- und Warengruppen, das Einlesen von Preislisten, spezielle Aktionspreise, Mengenstaffeln und vieles mehr.



BeraCom Beratung und Software-Entwicklung GmbH & Co. KG

Weidestraße 134 • D-22083 Hamburg
Informationen zum Unternehmen finden Sie auf www.beracom.de



Ihre Ansprechpartner

Steffen Knehans: +49 (0)40 54 72 41 - 92
PROFI Team: +49 (0)40 54 72 41 - 90
profivertrieb@beracom.de